

シミュレーションを活用した住宅営業支援



リニューアル予定の「ウォークインホーム・プラス」の新ベース



研修旅行の台湾で記念撮影

「インサイドセールスグループ」は営業活動を社内からサポート

提携企業との連携や組織再編進み、次世代の体制を確立

安心計画(株)

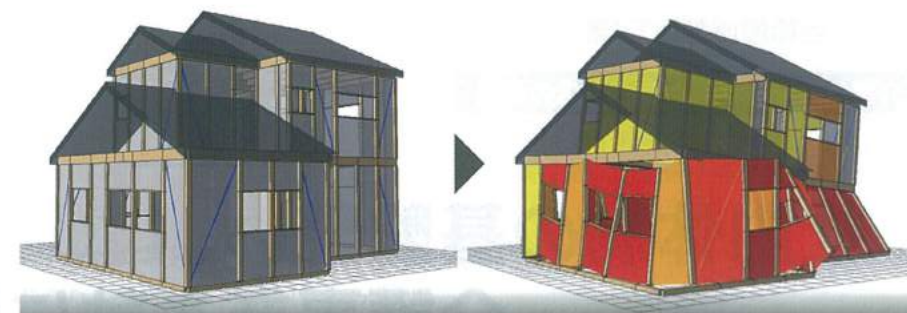
住宅シミュレーションを中心にした営業支援ソフトの開発、販売、運用サポート・コンサルの安心計画(株)。昨年から住宅関連企業と連携を強化し、3Dプレゼンテーションソフト「Walk in home Plus (ウォークインホーム・プラス)」との相乗効果の拡大を図っている

パートナー企業との連携進め 主力ソフトの提案力を強化

動画CGやウェブによる住宅シミュレーションを中心にした営業支援ソフトの開発、販売、運用サポート・コンサルティングを展開。主力商品の3Dプレゼンテーションソフト「Walk in home Plus (ウォークインホーム・プラス)」はこれまでに中小工務店から大手ハウスメーカーまで、5,000社1万2,000本を提供してきた。

2018年からは、住宅関連事業に携わるパートナー企業と連携を推進していて、他社サービスとの相乗効果でウォークインホーム・プラスの提案力をさらに強化している。小山田隆広社長は「当社が有していない技術やノウハウを持った企業と提携することで、自社商品の可能性を広げ、独自性あるソフトとしてさらなる差別化を図りたい」と意気込む。

収納コンサルティング会社や外構インテリアメーカーなどのパッケージ提案をしたほか、3月から地震に対する安全性を可視化するため、木造住宅倒壊解析ソフトウェア「wallstat」とも連携。標準的なファイルフォーマットでは、紐づくのが



「wallstat」は耐震実験を動画で可視化した

難しい雑壁、端部、水平構面情報が、独自開発のダイレクト変換プログラムによって連動。よりリアルな倒壊実験がパソコン上の動画によって再現できるようになった。

また、エアコン不要の特許技術で医療機関や公共機関でも採用されている「光冷暖システム」との連携も開始しており、同システムを完備した住宅提案もできるようになった。さらに、VRクラウドソフト「スペースリー」と連動し、CADデータから高品質なクラウドVRコンテンツが数秒で作成可能に。4月から同社が提供するクラウドサービス「共有計画」で利用を開始する。

今年中には、ウォークインホーム・プラス単体の全面リニューアルを計画しており、処理速度の向上などで、さらなる利便性向上を追求していく。

顧客フォロー新部門設立で 手厚いサポート体制を構築

着実に事業拡大する安心計画では昨年、営業本部を東京本社に移転。大型案件の受注や提携企業の発掘などが進んでおり、増員を計画している。その一方、福岡本社では社内での営業フォローを専門とする新部署「インサイドセールスグループ」を開設。コンサルティングや制作、インフラ整備の3部門10人が、手厚いサポートを実施している。

そのほか、パートナー企業との連



「光冷暖システム」を設置したウォークインホームのベース画像

携、組織再編などで進む自社の変革に対応するため、今夏をめどにホームページの全面リニューアルも検討。「これまでのCAD専門業者のイメージから、お客様の抱えている問題を解決するために、企画、設計、開発、運用などを実行するシステムインテグレーション事業者として発展していきたい」と次世代を見据えた事業展開を進める構えだ。

生活シーンを提案する「日本一の住宅ポータルサイト」の構築を目指し、住宅会社や住設メーカーと施主を繋ぐ架け橋になるため新しい価値を発信し続ける。

企業DATA

所在地/福岡本社 〒812-0011  
福岡市博多区博多駅前3-22-8  
朝日生命博多駅前ビル8階  
[東京本社] 〒140-0002  
東京都品川区東品川2-2-20  
天王洲オアシヤンスクエア15階  
TEL/092-475-1751  
FAX/092-413-6378  
設立/1988年3月28日  
資本金/1億円  
事業内容/住空間シミュレーション技術を活用した住宅営業支援  
従業員/71人  
出先/名古屋支店  
(〒460-0008 名古屋市中区栄2-8-12 伏見KSビル5階)  
URL/http://anshin.co.jp

採用情報

募集職種/総合職  
応募資格/大学、大学院卒(全学部全学科)  
採用実績/2019年度10人  
採用予定/10人以上  
問合せ先/TEL.092-475-1751  
E-Mail recruit001@anshin.co.jp  
担当/松本、白木、牛塚  
※個別会社説明会の予約受付中